DE RÉFUGIÉ À ÉCO-INNOVATEUR

CAN NGUYEN

Can Nguyen est le président et le directeur général de Nurture Growth Bio Fertilizer. Il est l'un des premiers réfugiés vietnamiens / *boat people* et est une véritable grande réussite canadienne.

C'était en 1975 et Saigon, la capitale du Vietnam du Sud, était assiégée. Mes parents, espérant nous éloigner du chaos qui régnait au Vietnam, nous ont fait fuir de notre patrie, mes frères aînés et moi. J'étais le quatrième né de six fils et je me suis évadé du Vietnam vers la Thaïlande en 1980 en bateau. J'étais l'un des quelque deux millions de *boat people* qui ont fui le Vietnam par bateau et par d'autres moyens pendant près de deux décennies. Connaissant le grand risque de se faire prendre, car il était illégal de partir une fois que Saigon était sous le régime des communistes. Nous étions en mer pendant plus de 10 jours avec plus de 120 personnes sur un bateau de 30 pieds. Alors que nous approchions de la Thaïlande, nous avons dû combattre les pirates thaïlandais à cinq reprises. Une fois arrivés en Thaïlande, nous sommes restés dans un petit camp de réfugiés aux conditions extrêmement mauvaises, où se trouvaient des milliers de réfugiés. J'ai finalement pu me rendre en Amérique du Nord avec mes frères. Nous étions certainement parmi les chanceux, car entre 200 000 et 400 000 personnes qui ont tenté de fuir le Vietnam par bateau n'ont jamais réussi à se rendre en Thaïlande. Nous étions certainement parmi les chanceux, car entre 200 000 et 400 000 personnes qui ont tenté de fuir le Vietnam par bateau n'ont jamais réussi à se rendre à destination.

> **« Mon père m'avait inculqué la volonté de toujours tenter d'en faire plus et de m'améliorer. Je voulais être meilleur que je ne l'étais la veille. »**

J'ai fait face à de nombreux obstacles lorsque je suis arrivé au Canada à l'entrée du lycée. Non seulement il y avait une barrière linguistique majeure

pour moi, en entamant ma nouvelle vie dans un nouvel endroit. De plus, je cumulais deux emplois pour subvenir à mes besoins pendant mes études. Je travaillais comme emballeur dans l'entreprise Spalding et comme plongeur afin de pouvoir suivre mes études à temps plein. J'ai obtenu un diplôme d'ingénieur en électricité en 1985. Peu de temps après, j'ai décroché un poste d'ingénieur de base chez Macro-Engineering. Une fois de plus, j'étais dans un environnement où j'étais la seule minorité visible. Pour prouver que j'avais la bonne éthique de travail, je travaillais plus de 40 heures par semaine. Après quelques années, j'ai été promu au sein de l'entreprise, et cinq ans plus tard, j'étais directeur de l'ingénierie. J'ai travaillé pour cette entreprise pendant environ 17 ans.

Mon père m'avait inculqué la volonté de toujours tenter d'en faire plus et de m'améliorer. Je voulais être meilleur que je ne l'étais la veille. À un certain moment, le travail n'était plus aussi satisfaisant, car je sentais qu'on ne me poussait pas à en apprendre davantage. J'ai décidé que je voulais ouvrir ma propre entreprise et devenir entrepreneur. En 2001, j'ai quitté Macro-Engineering et j'ai ouvert Kentech Automation Inc. Chez Kentech Automation, nous nous sommes spécialisés dans les machines à plastique, les systèmes du secteur automobile et le traitement de l'eau pour les projets urbains.

En 2008-2009, j'ai commencé à voir les industries s'orienter vers un mode de vie écologique et sans déchets. J'ai créé et breveté une machine qui transforme les pneus recyclés et tous les plastiques sales en essence et en diesel. Malheureusement, ce projet n'est pas allé très loin, car il n'a pas pu être commercialisé ici en Amérique du Nord en opposition aux grandes compagnies de pétrole.

J'ai également fondé Oil Screen Technologies en 2013 après avoir constaté un problème dans l'industrie de la restauration que je voulais aider à résoudre. Les restaurants avaient un volume élevé de vapeur d'huile et de brouillard de cuisson. Les filtres ordinaires éliminent environ 40 % de l'huile présente dans l'air alors que Oil Screen vous permet de filtrer jusqu'à 98,1 % de l'huile présente dans l'air (approuvé UL). Pendant cette période, j'ai également voulu approfondir mes connaissances en biochimie et j'ai terminé ma maîtrise dans ce domaine.

Pourtant, avec cette petite envie d'en faire plus, j'ai vu un autre problème que je voulais résoudre : le compostage efficace. Nous savons que le compost contient une abondance de nutriments dont les plantes ont grand besoin et dont elles sont friandes. Cependant, le problème avec le compost est qu'il peut créer des problèmes en tant qu'environnement favorable aux insectes et aux champignons.



Can Nguyen

Le problème avec les champignons, les insectes et les agents pathogènes potentiels est que l'on doit généralement utiliser des produits chimiques pour tuer toutes ces espèces. Nous voulons trouver une alternative à l'utilisation des produits chimiques. Nous avons donc décidé d'utiliser des produits biologiques pour lutter contre les champignons, les bactéries et les insectes. Nous utilisons de puissants micro-organismes vivants pour faire ce travail.

En 2015, nous avons lancé Nurture Growth Bio, mais il nous a fallu environ trois ans avant d'être réellement en mesure d'établir une présence après avoir attendu de recevoir toutes les certifications nécessaires. Nous avons rempli toutes les exigences gouvernementales et obtenu toutes les certifications de l'OMRI aux États-Unis, de l'OMRI au Canada, de Pro-cert et d'Eco-Cert.

Le premier client commercial de Nurture Growth a été un établissement vinicole de Grimsby. Depuis qu'ils utilisent Nurture Growth, Ils ont remarqué une augmentation du taux de sucre dans leurs raisins et sont dispensés de tout pesticide ou fongicide. Depuis lors, nous avons rapidement gagné du terrain en travaillant avec de nombreux producteurs de fruits et légumes, des serres, des installations de culture du cannabis, des industries ornementales et bien d'autres encore, en proposant des essais gratuits aux agriculteurs pour qu'ils puissent tester et constater la différence que Nurture Growth apporte aux cultures des agriculteurs. Devant le succès de notre Nurture Growth Pro, nous avons décidé de lancer notre ligne résidentielle en 2019, appelée Nurture Growth Home.

Nous avons été approuvés en 2020 et nos produits sont disponibles dans plusieurs magasins ainsi qu'en ligne. En 2019, nous avons été l'une des 50 entreprises au Canada à recevoir le prix Ontario Agriculture Disruptor Award. Nous sommes fiers d'offrir à nos clients une option d'engrais 100% biologique et écologique.